



アンツプロ

Amazonマーケットプレイス総合支援 業務ソフトのご案内と導入事例

— 運営会社 —

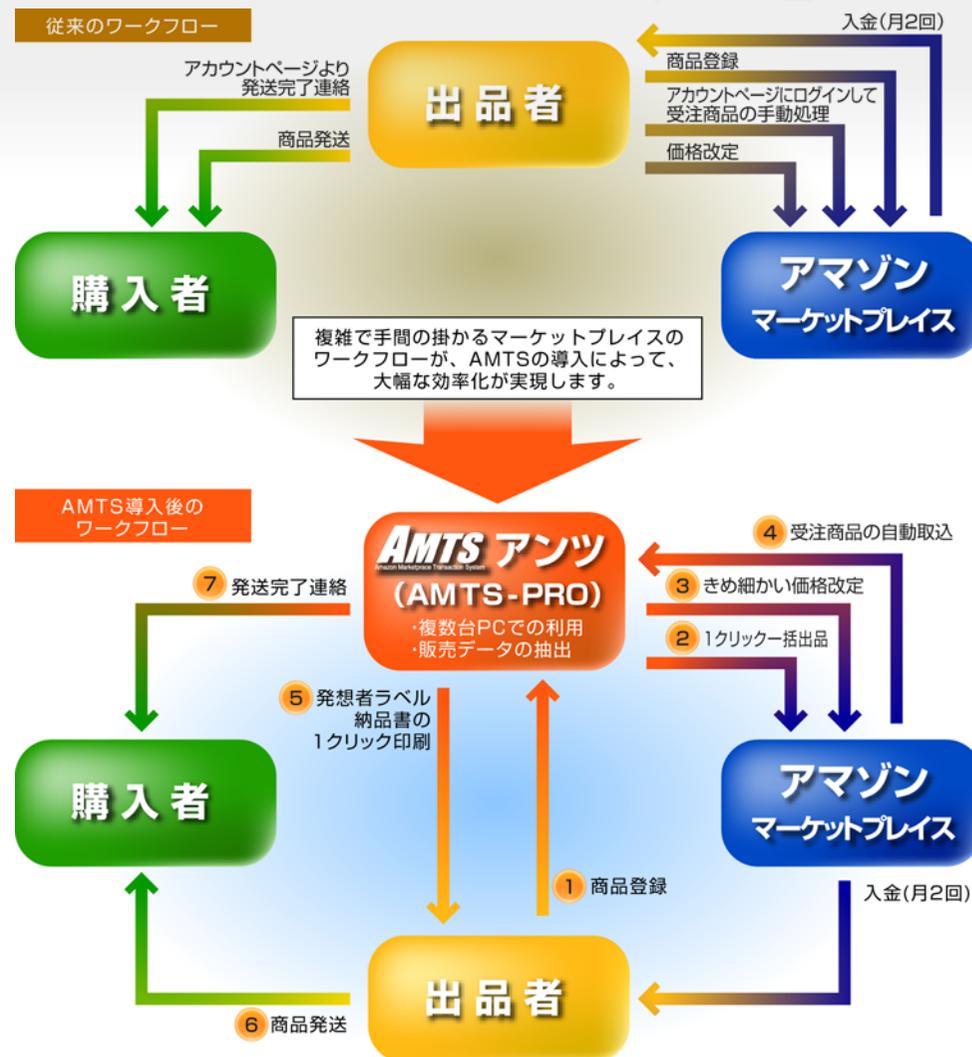
有限会社TPC
有限会社イーブックスパイダー

●ソフトの特徴-はじめに



アンツプロは、Amazon マーケットプレイスでの古本販売を総合的に支援する、業務ソフトです。
(その他 DVD・CD 等にも対応)。

煩雑な、出品登録作業から、商品管理、価格改定、受注処理、顧客管理までをアンツプロひとつで一元管理。
さらに、複数台のパソコンでの運用で、スタッフを使った効率的な業務運営が可能です。



(1) 出品登録機能

ISBN コードを入力するだけで、自動的に商品に関する各種データを取得してきます。さらにあらかじめ設定した最適な販売価格・SKUが自動入力されます。またコメント入力もコメント補助入力ボタンを使えば、一瞬で入力することが可能！アンツプロを使えば、1 出品に 10 秒もかからずに出品をすることが可能になります。

(2) 受注処理機能

アンツプロは、Amazon マーケットプレイスでの注文データを自動で取込み、受注後に行う一連の業務を自動処理します。受注後の受注確認連絡、納品書・発送ラベル印刷から、発送完了連絡、出荷票作成まで。多岐にわたる業務を自動処理することで、ミスの軽減、スタッフを利用した業務拡大を支援します。

(3) 価格改定機能

常に販売機会を逃さない、最適価格への自動価格改定。あらかじめ、オーナー様の価格付けの基準を細かく設定することが可能です。設定後は、その基準に従い自動で価格改定をおこないます。売上増に直結する最も重要な価格改定に、アンツプロはオーナー様の基準に柔軟に対応し、最小限の労力で最大限の効果を発揮します。

(4) 販売データ管理機能 / ネットワーク機能

アンツプロでは、これまで受注した販売データを詳細にデータベース化し、保存していきます。これら各種データを抽出することで、過去のお客様へのアプローチを行うことが可能です。また 30 項目にのぼる販売データの分析により、さらに効率的な仕入れ、価格改定を行うことが可能です。ライセンスを複数で契約いただくことにより、複数台のパソコンにインストールして利用いただけます。規模の拡大や、スタッフを使っでの出品、複数台での価格改定など業務ごとの分担も可能に。事業拡大にお役立てください。



● 出品登録機能 概要



「出品作業のスピードアップ」
「値付け、状態表記、SKU、出品業務のシステム化」を実現。

1

商品の詳細データを自動で取得

ISBN コード、または JAN コード (バーコード) を入力するだけで、自動的に商品に関する各種詳細データを Amazon データベースから取得します。他社の出品状況等のデータを見ながら出品が可能です。

* バーコードリーダーでの入力対応

2

ユーザー様の設定に従い、出品価格、SKU を自動で計算

あらかじめユーザー様で設定していただく価格決定基準、SKU 割り当て方式に従い、自動で最適販売価格や SKU を計算して表示します。(変更も可)。

3

コメント詳細部分の雛形化

ユーザー様で任意に設定できる「コメント補助入力ボタン」を使って、よく使う文言を 1 クリックで挿入できます。

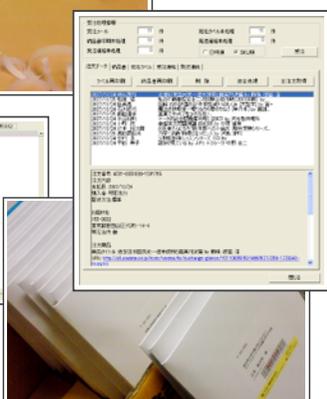
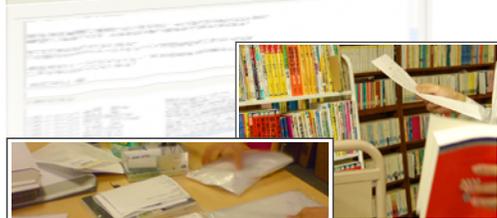
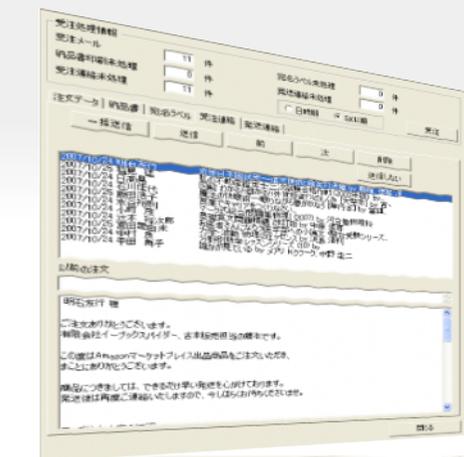
4

出品作業の効率化、出品作業の分担がしやすくなります。

1 出品に 10 秒もかからずに出品をすることが可能になります。また出品価格、状態表記など、オーナー様の意図をソフト側で設定することにより、スタッフのかたへも作業を任せられやすくなります。



受注、出荷に伴う煩雑な業務を大幅に改善 大量出荷で起こりがちな「出荷ミス」を大幅に削減



1

Amazon 管理画面より受注データを自動で取り込みます

Amazon マーケットプレイスでの受注を自動で取り込み、受注後に行う一連の業務を自動処理します。きめ細かな顧客フォローを自動処理することで、時間短縮、ミスの軽減、スタッフを利用した業務拡大を支援します。

*2008年2月からのメール仕様変更にも既に対応済。

2

必要な作業を1クリックで自動処理

「受注取り込み」「納品書・領収書印刷」「ピッキング票」「発送ラベル印刷」「受注確認連絡」「発送完了連絡」「出荷票」等、受注に必要な処理を1クリックにて簡単に自動処理できます。

* 不要な作業項目は飛ばしていただくことも可能です。
* 納品書、領収書、各種連絡文面はユーザー様で任意に編集可能です。

3

時間毎に自動処理

「受注取り込み」「納品書・領収書印刷」「受注確認連絡」各ステップを、設定した時間毎に自動処理させることが可能です。

4

商品ごとの追跡番号をメールに簡単挿入

商品ごとの追跡番号を簡単に連絡文面へ挿入し、お客様にお伝えできます。複数の発送方法にも対応しており、各発送方法に応じた連絡文面を用意いただけます。

●価格改定機能 概要



**予め設定している条件に従い「最適な価格」へ「1クリック」で自動改定。
少ない労力でも、常に販売機会を逃しません。**

アマゾンのマーケットプレイスでは、出品価格が安いほど上位に表示されるというしくみのため、当然出品価格が安いほど早く売れるということになります。そのため、出品した後も価格を常に見直し、上位表示をして、効率よく販売をしていく必要があります。

アンツプロの「価格改定機能」は、煩雑で手間のかかる価格メンテナンスを予め設定している条件で自動で行う機能です。

1

各商品ごとの細かな価格決定基準を設定できます

各種条件に応じた細かい「価格改定の基準」を、ユーザー様独自にあらかじめ設定できます。

2

全自動での価格改定

Amazon データベースより各商品の最新の詳細データを取得します。その後はユーザー様の基準に従い全自動で価格改定を行うことができます。

3

より有利な出品価格に簡単変更

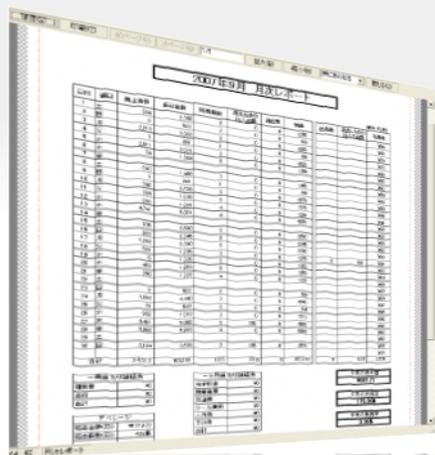
もっとも販売しやすい金額設定、「〇〇%引き」及び「〇〇円引き」への価格改定にも対応しています。

4

様々なニーズに対応したきめ細かな設定が可能

特定出品者の出品価格を排除する機能や、値下げ幅の制限、また価格改定除外商品等、きめ細かなニーズにもお応えいたします。もちろん、値下げを行うだけでなく他社出品状況に応じて、値上げ等も行われるため、最も最適化された出品価格に改定できます。





より効果的な「販売戦略」を実際のデータから策定。
スタッフを活用した、規模拡大をバックアップ。

1

ソフト独自のデータベース機能

現在の出品在庫、販売済み商品等をソフト独自のデータベースにより細かく検索が可能です。

2

販売データの分析、月次販売データの抽出

過去の販売データの分析や、月次での販売データの抽出等で今後の販売戦略策定の後押しをいたします。

3

複数のパソコンを使った業務拡大にも対応

ひとつのデータベースを複数のパソコンで共有してご利用いただくことが可能です。

4

スタッフを使っでの規模拡大のバックアップ

スタッフを使っでの出品、価格改定など作業分担をより効率的に行うことができます。貴社の販売拡大をシステム面でバックアップいたします。追加のライセンスは随時増やしていただけますので、出品状況、規模に合わせ、無理なくステップアップしていただけます。



●ソフト導入の手順



1 お申し込み

本パンフレット付属の
お申し込み用紙を弊社宛に
FAX、もしくは郵送ください。

FAX

0748-77-0707
(担当：山中)

住所

〒520-3106
滋賀県湖南市石部中央
2-5-20
有限会社TPC

2 お申し込み受付

お申し込みのプランに応じて
スケジュールの調整、導入方
法のご説明をさせていただきます。

3 サービス開始手続き

お申し込みプランの請求書を
発行させていただきます。
ご入金をお願いいたします。

4 サービス開始

ご入金確認後、本ソフトのアカウントを発行し、導入手順をご案内させていただきます。また、出張インストール、導入研修、電話サポートを打ち合わせの日程にてご対応させていただきます。

**30日
無料試用**

当ソフトアンツプロは、試用版もご用意させていただいております。試用期間は30日間となりますが、機能は製品版のものと全く同じとなります。ご導入を迷われている場合は、下記より試用版をお申し込みください。

<http://www.amts.jp/trial/>

* 試用版のサポートはメールのみとさせていただきます。
試用時のお電話でのサポート、出張インストール、導入研修をご希望の場合は別途ご連絡ください。
折り返しご連絡させていただきます。

●料金プラン1 プラン紹介



ネット専用プラン

ソフトのインストールマニュアル、操作マニュアルをご覧の上、ユーザー様側で各種設定いただくプランとなります。
各種ご質問、サポートにつきましては、メールでのみの対応となります。

初期設定費	50,000円(税別)
利用料(月額)	10,000円(税別)
利用料(年間)	100,000円(税別) (年間一括支払い)

ベーシックプラン

ソフトのインストールマニュアル、操作マニュアルをご覧の上、ユーザー様側で各種設定いただくプランとなります。
各種ご質問、サポートにつきましては、メールもしくはお電話(契約日より1ヶ月間)にて対応させていただきます。

※電話サポートは、期間終了後、通常のメールでのサポートとなります。

初期設定費	100,000円(税別)
利用料(月額)	10,000円(税別)
利用料(年間)	100,000円(税別) (年間一括支払い)
内 容	・電話サポート(1ヶ月間:5件/月、30分/1回)

おまかせプラン

ソフトのインストールを出張して行います。その際、簡単な操作方法、運用の手順のご説明をご説明させていただきます。
また各種ご質問、サポートにつきましては、メールもしくはお電話(契約日より3ヶ月間)にて対応させていただきます。

※電話サポートは、期間終了後、通常のメールでのサポートとなります。

※導入研修は、スタート時にスタッフ様に操作方法等のご説明をさせていただきます。

初期設定費	200,000円(税別)
利用料(月額)	10,000円(税別)
利用料(年間)	100,000円(税別) (年間一括支払い)
内 容	・電話サポート(3ヶ月間:5件/月、30分/1回) ・出張インストール(交通費別途実費)、 ・導入研修(2時間) ・カスタマイズ(別途見積もり)

●料金プラン2 他社比較



AMTS-PRO (ネット専用プラン)	初期設定費	50,000円(税別)
	利用料(月額)	10,000円(税別)
	従量課金	なし
売上 100 万円 (販売数 2000 個) の場合の利用料金： 1万円 (= 1%)		

A 社	初期設定費	50,000円(税別)
	利用料(月額)	60,000円(税別)
	従量課金	売上げの4%
売上 100 万円 (販売数 2000 個) の場合の利用料金： 10万円 (= 10%)		

B 社	初期設定費	50,000円(税別)
	利用料(月額)	20,000円(税別)
	従量課金	出荷1点につき18円 (販売代金 20 円以上の場合)
売上 100 万円 (販売数 2000 個) の場合の利用料金： 5万6千円 (= 5.6%)		